

## **OSEZ GROUPE recrute UN OU UNE CHARGE(E) DE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL**

### **1. Présentation d'OSEZ Groupe**

OSEZ Groupe est un Groupe Economique et Solidaire, dont l'objet est de favoriser l'inclusion sociale et professionnelle des personnes en difficultés d'emploi, dans le Nord Isère et l'Isère Rhodanienne.

Au sein du Groupe :

- **L'Entreprise d'Insertion OSEZ Services** propose des prestations multiservices de Conciergerie aux Entreprises et Collectivités : petits travaux d'aménagement, de peinture, plomberie, électricité, nettoyage, d'entretien des espaces verts, de distribution de documents...
- **Le Chantier d'Insertion OSEZ Nature** propose des prestations d'entretien des espaces naturels et des espaces verts auprès des collectivités, bailleurs et associations.

Le Groupe OSEZ en chiffres :

- 880 personnes accompagnées vers l'emploi,
- 650 salariés au travers de nos différentes activités,
- 1 500 clients (particuliers, collectivités, associations ou entreprises),
- 6,2 millions d'euros de budget consolidé,
- 8 agences réparties sur le Nord Isère et l'Isère Rhodanienne,
- 40 experts de l'inclusion sociale et professionnelle.

Pour en savoir plus : [www.osez-asso.com](http://www.osez-asso.com)

### **2. Description du Poste :**

Sous la responsabilité du Directeur, vous contribuerez à l'accroissement de l'activité d'OSEZ Services et d'OSEZ Nature sur le territoire de l'Isère Rhodanienne.

Vos principales missions seront :

#### **Développement commercial :**

- Assurer la promotion et la commercialisation de l'offre de services,
- Elaborer les devis et de conclure les ventes, en lien avec les responsables d'activités,
- Maintenir la relation avec les clients et détecter de nouvelles opportunités,
- S'assurer de la satisfaction des clients,
- S'intégrer au tissu économique local et assurer une veille constante des actualités du Territoire.

#### **Assurer la gestion administrative de la mission développement :**

- Remplir les tableaux de bords de suivi des actions de prospection en cours,
- Alimenter et mettre à jour la base client,
- Participer aux réunions internes et externes de suivi de l'action du Groupe.

### **3. Profil du (de la) candidat(e) :**

- De formation technico-commerciale BAC+2, ou vous disposez d'une expérience significative dans ce domaine,
- Ecoute, esprit d'initiative, sens du résultat,
- Qualités d'adaptation,
- Relationnel « clients » et « salariés »,
- Intérêt pour l'Economie Sociale et Solidaire,
- Maîtrise de l'outil informatique,
- Permis de conduire obligatoire.

### **4. Conditions de travail :**

- **Périmètre d'intervention** : Poste basé à l'Agence de Salaise-sur-Sanne, avec déplacement régulier sur Isère Rhodanienne et Nord Isère (CAPI)
- **Contrat** : CDD de 6 mois, à temps plein
- **Salaire annuel brut** : entre 22 000 € et 32 000 € (fixe + primes)

#### **1. Pour candidater :**

- **Candidature à adresser jusqu'au 26 Aout 2020** à l'attention du Directeur, par email : [osezgroupe@osez.asso.fr](mailto:osezgroupe@osez.asso.fr)
- **Entretien individuel** prévu le 31 aout 2020.
- **Date de début** : septembre 2020